

DR. SCHORN

Immobilien seit 1962

Seit mehr als 50 Jahren bringen wir erfolgreich Menschen und Immobilien zusammen. Die Kombination aus langjähriger Erfahrung und moderner Arbeitsweise liefert dabei die Grundlage für nachhaltige Beratung und die Vermittlung von Immobilien. Unser Familienunternehmen ist der Ansprechpartner, wenn es um den Verkauf, Kauf oder die Vermietung einer Immobilie geht.

Wir suchen Sie als Verstärkung für unser Team der Dr. Schorn GmbH zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:

Immobilienberater/-makler (m/w/d)

Das erwartet Sie:

- Kompetente, individuelle und kundenorientierte Beratung während des gesamten Verkaufsprozesses
- Selbstständige, aktive Kunden- und Objektakquise
- Netzwerkaufbau und -pflege zu Eigentümern und bestehenden Kundenkontakten
- Vereinbarung und Durchführung von Besichtigungsterminen
- Bewertung von Immobilien und Erstellen einer Vermarktungsstrategie
- Begleitung zu Notarterminen

Das bringen Sie mit:

- Immobilienwirtschaftliche Ausbildung oder ein erfolgreich absolviertes betriebswirtschaftliches, rechtliches oder immobilienwirtschaftliches Studium
- Hohe Vertriebsaffinität, ein gepflegtes Äußeres und sehr gute Deutschkenntnisse
- Fähigkeit zur Entwicklung belastbarer und vertrauensvoller Kundenbindungen
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Immobilienvermittlung mit belegbaren Erfolgen

Das bieten wir Ihnen:

- Positive und kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Festgehalt und Provisionsbeteiligung
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Vollzeit
- Modernes Arbeitsumfeld
- Raum für persönliche und fachliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Wenn Sie gemeinsam mit uns etwas bewegen wollen, dann sollten wir uns kennen lernen.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins senden Sie gerne per E-Mail an info@dr-schorn.de